



BREXIT

Juridische corporate en commerciële aspecten

Juridische corporate en commerciële aspecten

De Brexit zal diverse juridische implicaties hebben voor Europese bedrijven die zaken doen met het Verenigd Koninkrijk en vice versa. Ondanks dat de COVID-19 crisis de komende periode nog steeds een grote invloed zal hebben, is het van belang om op korte termijn helder te krijgen welke gevolgen de Brexit heeft voor uw bedrijf.

Ondanks alle onduidelijkheden omtrent de Brexit, is het wel duidelijk dat de Brexit, in welke vorm dan ook, grote juridische implicaties zal hebben. Bedrijven die, direct of indirect, zaken doen met het Verenigd Koninkrijk (**VK**) zullen hierop moeten anticiperen om te voorkomen dat zij in hun bedrijfsvoering worden geschaad, dan wel dat zij anderszins schade leiden door de Brexit. In deze folder wordt een aantal belangrijke juridische implicaties op het gebied van commerciële contracten, het vennootschapsrecht en fusies en overnames kort uiteengezet.

Commerciële contracten

Territoriale reikwijdte overeenkomsten

Commerciële contracten, zoals franchisecontracten en distributiecontracten, bevatten doorgaans bepalingen omtrent de territoriale reikwijdte van het contract. In dit soort bepalingen wordt bijvoorbeeld geregeld dat activiteiten alleen binnen de Europese Unie (**EU**) mogen worden ontplooid of dat een non-concurrentiebeding alleen geldt ten aanzien van activiteiten binnen de EU. Het vertrek van het VK uit de EU betekent dat de omvang van de EU wordt beperkt. Om misverstanden over de exacte territoriale reikwijdte van uw contract – inclusief of exclusief het VK – te voorkomen, dient hierover proactief met de contractspartij(en) in gesprek gegaan te worden om eerder gemaakte afspraken over een territorium te verduidelijken of aan te passen.

Rechts- en forumkeuze

In internationale contracten is het van belang om afspraken te maken omtrent het toepasselijke recht en welke rechter bevoegd is om kennis te nemen van eventuele geschillen. Wanneer in een contract tussen kortgezegd 'Europese partijen' geen specifieke

afspraken zijn gemaakt over deze punten, kan worden teruggevallen op bepaalde geharmoniseerde regels die volgen uit diverse Europese Verordeningen (zoals de Rome I-Verordening en de Brussel Ibis-Verordening). Het is mogelijk – en bij 'harde' Brexit zelfs waarschijnlijk – dat na de transitieperiode die eindigt na 31 december 2020 (de **Transitieperiode**) niet meer kan worden teruggevallen op deze geharmoniseerde regelgeving.

Gelet op de Brexit wordt het belang van goede afspraken over het toepasselijke recht en de bevoegde rechter derhalve alleen maar groter. Hiermee wordt het risico verkleind dat op basis van het internationaal privaatrecht van verschillende landen bepaald moet worden wat het toepasselijke recht is en welke rechter bevoegd is, waaruit kan volgen dat bijvoorbeeld geprocedeerd moet worden in het VK, met alle extra kosten en andere complicaties van dien.

Mogelijkheid wijziging overeenkomst

De Brexit zal ook ten aanzien van de feitelijke en praktische uitvoering van contracten implicaties hebben. Hierbij kan men bijvoorbeeld denken aan de volgende situaties:

- ▶ de invoering van verhoogde im- en export tarieven en/of invoerrechten, waardoor het mogelijk wenselijk is om prijsaanpassingen door te voeren, dan wel andere Incoterms overeen te komen;
- ▶ de invoering van standaard en permanente grenscontroles, waardoor contractuele leveringstermijnen niet meer haalbaar zijn; en
- ▶ mogelijke aanvullende vereisten op het gebied van veiligheid, gezondheid, milieu en dergelijken die over en weer aanleiding kunnen zijn voor verscherping van voorschriften, nieuwe vergunningen, controles, labeling certificering, et cetera.

Het is dus zaak om op korte termijn helder te krijgen of bepaalde contractuele afspraken aanpassing behoeven om in te spelen op de situatie na de Transitieperiode. Daarbij is van belang dat een contract over het algemeen niet eenzijdig kan worden gewijzigd. De wijze waarop een contractwijziging tot stand kan worden gebracht, hangt onder meer af van het contract zelf, de toepasselijke wettelijke regeling en de mate waarin de contractspartij(en) bereid is (zijn) mee te werken. In het licht van de diverse onzekerheden omtrent de juridische, economische en praktische gevolgen van de Brexit, dient daarnaast in nieuwe contracten, die nog worden afgesloten voordat de

Transitieperiode is afgelopen, bepaald te worden dat partijen na de Transitieperiode nadere afspraken zullen maken om de gevolgen van de Brexit op redelijke en gebalanceerde wijze te verdisconteren in het contract c.q. tussen partijen te verdelen.

Vennootschapsrecht

Europese juridische entiteiten

Europese juridische entiteiten zoals de Europese Vennootschap (**SE**) of de Europese Coöperatieve Vennootschap (**SCE**) met een zetel in het VK worden mogelijk geraakt door de Brexit. Ze kunnen hun juridische basis in het VK verliezen en moeten mogelijk hun zetel verplaatsen of hun rechtsvorm wijzigen. Anderzijds is het voor Britse juridische entiteiten wellicht niet langer mogelijk om zich om te zetten in een Europese juridische entiteit, omdat de regelgeving die dit thans mogelijk maakt (onder andere de SE-Verordening en de SCE-Verordening) na de Transitieperiode niet meer zal gelden voor het VK en Britse juridische entiteiten.

Grensoverschrijdende herstructureringen

Grensoverschrijdende herstructureringen – zoals grensoverschrijdende juridische fusies en grensoverschrijdende juridische omzettingen – kunnen na de Transitieperiode wellicht niet meer uitgevoerd worden. Grensoverschrijdende fusies en grensoverschrijdende omzettingen zijn gebaseerd op de 10e EU-richtlijn (Richtlijn 2005/56/EC), respectievelijk jurisprudentie van het Europese Hof van Justitie. Na de Transitieperiode zullen de EU-richtlijnen en de jurisprudentie van het Hof van Justitie niet langer van toepassing zijn op Britse bedrijven. Het Nederlandse vennootschapsrecht voorziet niet in de mogelijkheid om grensoverschrijdend te fuseren met, dan wel grensoverschrijdend om te zetten van of in, een niet-Europese rechtspersoon. Als zodanig is het na de Transitieperiode waarschijnlijk niet langer mogelijk om een grensoverschrijdende juridische fusie of omzetting te implementeren tussen juridische entiteiten uit Nederland en het VK.

Wet op de formeel buitenlandse vennootschappen

Vennootschappen die (i) zijn opgericht in het VK, (ii) hun werkzaamheden (nagenoeg) geheel in Nederland verrichten en (iii) geen werkelijke band hebben met het VK, dienen na de Transitieperiode te voldoen aan de

vereisten van de Nederlandse Wet op de formeel buitenlandse vennootschappen.

Deze vereisten bestaan onder andere uit:

- ▶ het doen van opgave in het handelsregister dat de vennootschap voldoet aan de omschrijving van een formeel buitenlandse vennootschap tezamen met de vermelding van o.a. de naam, het register waarin en het nummer waaronder die vennootschap is ingeschreven;
- ▶ het neerleggen van een authentiek of gewaarmerkt afschrift van de akte van oprichting en statuten ten kantore van het handelsregister;
- ▶ het opmaken en deponeren ten kantore van het handelsregister van een jaarrekening en bestuursverslag conform de regels van het Nederlandse recht; en

het voldoen aan bepalingen uit het Burgerlijk Wetboek omtrent uitkeringen aan aandeelhouders, inkoop van aandelen en vermindering van het geplaatste kapitaal met terugbetaling op aandelen.

Fusies en overnames

Gelet op alle onzekerheden rondom de Brexit zullen bedrijven uit het VK en bedrijven uit andere Europese lidstaten hun concurrentiepositie en de continuïteit van hun 'overzeese' activiteiten zoveel als mogelijk willen waarborgen. Europese bedrijven zouden hun aanwezigheid in het VK en de continuïteit van hun activiteiten aldaar, onder meer kunnen waarborgen door het doen van strategische acquisities in of het aangaan van allianties en/of partnerships met partijen uit het VK. Voor bedrijven uit het VK geldt andersom hetzelfde. Wij zien in de praktijk dat dergelijke strategische transacties en samenwerkingsverbanden tussen partijen uit het VK enerzijds en het vaste land van Europa anderzijds deze periode een vlucht nemen. Het is waarschijnlijk dat het voor bedrijven aan beide zijden gaandeweg moeilijker zal worden om geschikte overnamekandidaten of alliantiepartners te vinden. Vanuit strategische en concurrentie overwegingen is het voor bedrijven met overzeese activiteiten derhalve van groot belang om ingezette overname- of samenwerkingstrajecten zo spoedig mogelijk af te ronden en ervoor te zorgen dat de 'overzeese' bedrijfsprocessen op zo kort mogelijke termijn worden geïntegreerd.

Onze toegevoegde waarde

HVG Law heeft een team van ervaren advocaten dat u ten aanzien van bovenstaande onderwerpen kan adviseren en/of assisteren in aanloop naar en ook na invoering van de Brexit. Law Alerts ten aanzien van de gevolgen van de Brexit voor andere gebieden dan voor het corporate en commerciële recht, zoals voor het privacyrecht en het arbeidsrecht, kunt u opvragen bij een van onze advocaten.

Wat HVG Law voor u kan doen

Wij doen álle zaken die een organisatie in vorm houden. Van reorganisaties tot overnames, van compliance tot procedures.

U doet zaken met advocaten en notarissen die samenwerken. Met u en met elkaar, op het hoogste niveau. Wij adviseren én procederen.



Bart Wolters

Partner | Advocaat

E: bart.wolters@hvglaw.nl

T: 06 29 08 40 35



Rutger Lambriex

Partner | Advocaat

E: rutger.lambriex@hvglaw.nl

T: 06 21 25 15 74

Over HVG Law

HVG Law LLP (HVG Law) behoort tot de top van de Nederlandse advocatuur en notariaat en kenmerkt zich door een ondernemende, innovatieve en oplossingsgerichte benadering. HVG Law biedt, met meer dan 150 toegewijde en pragmatische advocaten en (kandidaat-)notarissen, hoogwaardig juridische dienstverlening vanuit een brede en multidisciplinaire context. Onze advocaten en (kandidaat-)notarissen zijn actief op alle rechtsgebieden en sectoren die voor het bedrijfsleven, bestuurders, aandeelhouders en overheden relevant zijn en hebben kennis van uw business én markt. Op onze vestigingen in Amsterdam, Rotterdam, Utrecht, Den Haag, Eindhoven, New York, Chicago en San Jose (Donahue & Partners LLP in de VS) zijn wij in staat onze nationale en internationale cliënten oplossingen te bieden voor juridische vraagstukken. In Nederland heeft HVG Law LLP een strategische alliantie met Ernst & Young Belastingadviseurs LLP en tevens maken wij onderdeel uit van het global EY Law netwerk.